

## NOTA DE PRENSA

### **SARENET CRECERÁ UN 10% EN 2017 CON SU OFERTA DE FIBRA SEGURA, LA VENTA INDIRECTA Y UNA DECIDIDA APUESTA POR INTERNET DE LAS COSAS**

-Refuerza su objetivo estratégico por IoT (Internet of Things) con la puesta en marcha de un **nuevo Data Center** dedicado; una infraestructura de comunicaciones y alojamiento securizada y orientada a la pyme industrial

-Ofrecerá **Fibra Segura de hasta 300Mb simétricos con respaldo 3G/4G automático** en las 32 principales provincias; una conexión pensada para ofrecer comunicaciones empresariales de alta fiabilidad

-Las ventas a través del canal, con más de **140 partners** entre integradores y distribuidores, suponen cerca del **20% del total** en poco más de un año desde su lanzamiento

**Bilbao, 30 de mayo de 2017.- Sarenet (<http://www.sarenet.es>)**, el operador de voz y datos y servicios de alojamiento, especializado en empresas y con más experiencia de cuantos hoy desarrollan su actividad en España, prevé un crecimiento en su facturación del 10% para este año sobre los 18 millones de euros obtenidos en 2016. Para lograr este objetivo, la compañía se sustenta en tres pilares prioritarios: un ambicioso plan de innovación con un fuerte esfuerzo de inversión en **I+D**, que incluye la inauguración de un **nuevo Data Center** dedicado a albergar sus soluciones **IoT**; su oferta de **Fibra Segura en todo el territorio nacional** y la comercialización de sus soluciones **a través de terceros**, que ya supone casi el **20% del total**.

La compañía espera un crecimiento armónico en todas sus áreas de negocio, si bien cabe destacar el **13%** de incremento en los **servicios Cloud**. **Sarenet** cuenta en la actualidad con **4 Data Centers** (dos en Bizkaia, uno en Madrid y otro en Barcelona) a los que se vendrá a sumar uno más con plataforma específica para aplicaciones **Big Data** dedicadas a las soluciones **IoT**. Para los servicios de **conectividad y de VoziP**, por su parte, **Sarenet** fija sus objetivos en un crecimiento del **10%**.

Por otro lado, **Sarenet** ofrece sus servicios (tanto en venta minorista como mayorista) de **Fibra Óptica a través de NEBA** (Nuevo Servicio Ethernet de Banda Ancha) en **27 provincias**, estando en planificación alcanzar la cobertura en las **32 principales** provincias para finales de año (más del 93% de la población con cobertura FTTH).

La **Fibra Segura de Sarenet** es una solución de **Fibra Óptica (FTTH) de hasta 300Mb simétricos con respaldo 3G/4G automático**: una conexión pensada para redes de empresa con necesidades de alta velocidad y fiabilidad. Asimismo, gracias

al respaldo 3G/4G, las empresas pueden seguir trabajando con normalidad ante cualquier eventualidad en la red, incluso ante una hipotética avería que afecte a la fibra.

En las soluciones de **Redes Privadas Virtuales (VPN)**, además de la monitorización avanzada que permite un fácil análisis de los flujos entre sedes, se ha incorporado una defensa perimetral que permite a los clientes activar reglas de seguridad en los elementos frontera de la red de **Sarenet**, y eludir o minimizar sus efectos ante un ataque de denegación de servicio.

## **IoT, la apuesta estratégica**

**Sarenet** considera que uno de los segmentos para el crecimiento se basa en disponer de una **infraestructura IoT** gestionada y securizada para las comunicaciones y el alojamiento orientada a la pyme industrial, uno de los motivos de la puesta en marcha del nuevo **Data Center**.

Para **Sarenet**, los clientes actualmente cuentan con **numerosas instalaciones y múltiples dispositivos**, planteándose proyectos **IoT** para gestionarlos y optimizar su mantenimiento. Esto implica el envío de grandes volúmenes de datos. Por ello, la **escalabilidad** del sistema es otro de los factores clave, junto con la **disponibilidad de software específico para IoT**. Todo ello garantizando siempre la **seguridad y confidencialidad de los datos**.

**Sarenet** es consciente de la necesidad de formar alianzas para poder ofrecer una solución completa ofrecida por **empresas especialistas** en su área (sensórica, fabricantes de hardware, explotación de datos, etc.). **La propuesta IoT de Sarenet**, basada en software libre, y ofrecida en clave de pago por uso persigue 4 objetivos: facilidad de uso, escalabilidad, integración de sistemas externos y versatilidad.

Se ha puesto especial énfasis en el **diseño de las interfaces** para que sean sencillas y útiles para el usuario, garantizándole así una curva de aprendizaje lo más fácil posible.

## **El canal, otro pilar para el crecimiento**

Uno de los aspectos a destacar es la buena acogida que ha tenido la estrategia de comercialización de sus soluciones a través de terceros, iniciada hace algo más de un año. A fecha de hoy, **Sarenet** cuenta con **141 partners** entre integradores (60%) y distribuidores (40%).

**Sarenet** fija sus metas en alcanzar el **30%** de la facturación a través de canal en los 3 primeros años (finales de 2018), y en un **50%** a más largo plazo. Para lograr estos objetivos la compañía planea la creación de una red de unos **300 partners**, que permita a su vez prestar sus servicios en todo el territorio nacional.

La buena acogida que ha tenido esta estrategia de canal se basa en gran parte a la flexibilidad del modelo colaborativo, sin imposiciones de permanencia ni exclusividades.

## La seguridad y el soporte, dos elementos transversales a todos los servicios

Dentro de las áreas en las que **Sarenet** focaliza su **I+D** destaca la seguridad, tanto en el ámbito de las redes, con firewalls, anti virus, control de flujos en la MPLS y defensa perimetral, como en servicios cloud, con cortafuegos de aplicaciones web (waf) y servidores one-click securizados. En el caso de la **VozIP**, dispone de mecanismos de control de exposición al fraude, además de ofrecer un correo profesional depurado de spam y malware.

El principal elemento diferenciador de **Sarenet** es su apoyo al cliente o partner en **formación, asesoramiento, y soporte técnico**, ayudas que quedan especialmente de manifiesto a la hora de abordar proyectos más complejos, gracias a la capacidad de **Sarenet** de configurar soluciones modulares que se ajustan a las cambiantes necesidades de los clientes.

Con más de 22 años de experiencia en la prestación de servicios de TI a empresas, una escasa rotación de su personal, y el apoyo de unas potentes herramientas de gestión y seguimiento de asistencias, **Sarenet** está en disposición de ofrecer un soporte Premium, tan valorado en reiteradas encuestas de satisfacción de clientes.

### Para más información:

**Alex Etxebarria**

[Alex.etxebarria@sarenet.es](mailto:Alex.etxebarria@sarenet.es)

TF.: 609 32 48 19

**SARENET S.A.U.** ([www.sarenet.es](http://www.sarenet.es)) se ha consolidado en el ámbito nacional como uno de los principales operadores de voz y datos para el sector empresarial. La compañía, especializada en prestar un servicio integral y de alta calidad a empresas, ofrece un servicio global que abarca desde conectividad de alta velocidad y fiabilidad, hasta servicios de Data Center de altas prestaciones, incluyendo soluciones de Cloud Computing, alojamiento de equipos y aplicaciones, redes privadas, soluciones de telefonía IP y Centralita Virtual, seguridad, desarrollos y albergue Web, y servicios de posicionamiento y gestión de reputación online. Gracias a sus soluciones, Sarenet es capaz de satisfacer todas las necesidades que se puedan plantear a las empresas en relación con Internet, prestando un servicio integral y a medida a todos aquellos clientes que utilizan cada vez más Internet para mejorar su gestión y sus comunicaciones.